

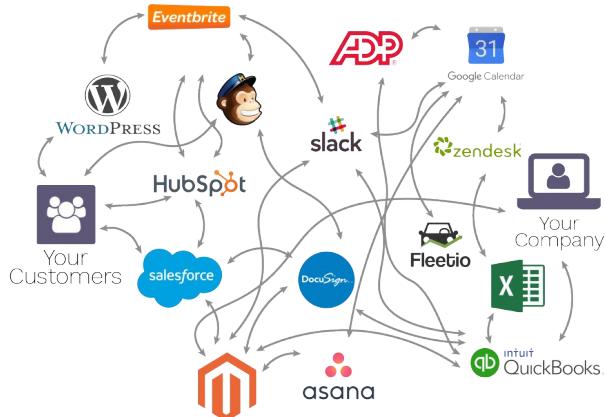


Rapsodoo
Lead & Web Pack

**CRM
Website
Marketing**

Perchè odoo

Statt einzelner
Stand-alone-Software



Die All-in-One-Lösung





RAPSODOO

Vereinfachen Sie den Flow mit

odoo

Mit dem Rapsodo **Paket CRM, Website & Marketing** verwandeln Sie **Kontaktmanagement, Online-Präsenz und Marketingaktivitäten** in ein **einziges, nahtloses und effizientes digitales Ökosystem.**

Dank der Odoo-Plattform sind alle Informationen miteinander verknüpft: vom ersten Kontakt auf der Website bis zur Konvertierung zum Kunden – alles erfolgt **transparent, messbar und automatisiert**.

Rapsodoo Lead & Web Pack



CRM



Distributor Contract

Expected Revenue \$19,800.00 Probability at 100.00 %

Contact: Gemini Furniture
Email: john.b@tech.info
Phone: +1 312 349 2324

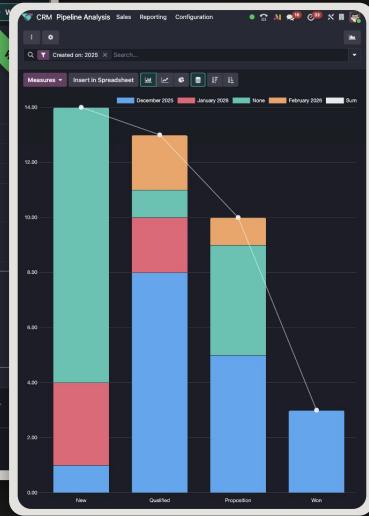
Salesperson: Mitchell Admin
Expected Closing: Dec 1 ★★★★

Tags: Information X Other X

Notes: Add a description...

Send message Log note WhatsApp Activity

Tomorrow: "Call to renew service contract" +1 312 349 2324 Mark Done Edit Cancel



Moderne, mobile-freundliche Benutzeroberfläche mit intelligenten Filtern für eine bessere Übersicht über die Vertriebsaktivitäten.



Die Opportunity-Pipeline kann per Drag & Drop verwaltet werden – und vieles mehr.



Effektive Templates zur Reduzierung von Tätigkeiten mit geringem Mehrwert und zur Verkürzung operativer Zeiten.



Analyse potenzieller Kunden zur Bewertung des Return on Investment (ROI) Ihrer Marketingkampagnen.



CRM-Dashboard zur sofortigen Übersicht über die KPIs des gesamten Vertriebsteams.

Eingehende Leads werden automatisch nach E-Mail-Versand, Website-Besuchen oder dem Ausfüllen von Online-Formularen erstellt.



Gestione delle attività, scadenze, reminder con assegnazione diretta ai collaboratori.



Vordefinierte oder individuell anpassbare Dashboards dank eines leistungsstarken Reporting-Systems, bereit zur gemeinsamen Nutzung im Team.

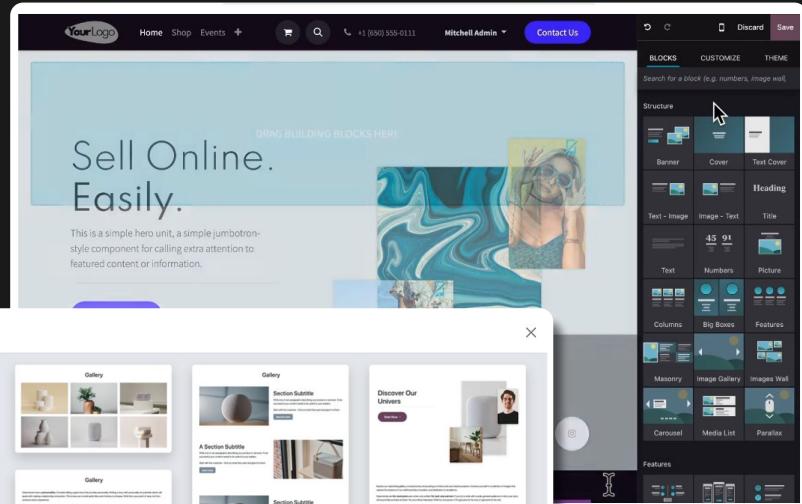


Analisi dei potenziali clienti per valutare il ritorno sugli investimenti (ROI) delle tue campagne di marketing.





Website



 **Drag-&-Drop-Editor** zur einfachen Anpassung der Website per Ziehen und Ablegen.

 **Responsives Design** zur optimalen Darstellung auf allen Geräten, einschließlich Smartphones und Tablets.

 **Integrierte SEO-Funktionen** zur Verbesserung der Sichtbarkeit in Suchmaschinen.

 **Blog und Forum** zur Erstellung interaktiver Inhalte und zur stärkeren Einbindung der Besucher.

 **Form-Builder** zur Erstellung individueller Formulare für die Datenerfassung von Besuchern.

 **Analyse und Reporting** zur Überwachung der Website-Performance mit integrierten Analyse-Tools.

 **Integration mit anderen Odoo-Modulen** wie CRM, Marketing, Vertrieb und weiteren Odoo-Apps für ein einheitliches Nutzererlebnis.



Marketing



Welcome Flow

Target: Lead/Opportunity

Unicity based on ?

Filter: Match all records 43 record(s)

Workflow

○ 2 Hours Send 10% Welcome Discount



○ Bounced after ○ 2 Hours



○ 5 Days Send 15% Welcome Discount after 1 week [2]



E-Mail-Marketing zur Erstellung professioneller Kampagnen mit Drag-&-Drop-Editor und anpassbaren Templates.



Marketing-Automatisierung zur Umsetzung automatisierter Workflows mit personalisierten Nachrichten basierend auf dem Nutzerverhalten.



Erweiterte Segmentierung durch dynamische Filter auf Basis von CRM-Daten, Verkaufsinformationen und Online-Verhalten.



Echtzeit-Tracking und Analyse der Kampagnenperformance (Öffnungsquoten, Klicks, Conversions).



WhatsApp-Marketing für den automatischen Versand vordefinierter Templates innerhalb von **Marketing-Automation-Flows**.



Integration mit weiteren Odoo-Modulen wie CRM, Vertrieb, Website, E-Commerce u. a. für eine echte Omnichannel-Marketingstrategie.



WhatsApp



The screenshot shows the WhatsApp Templates module in Odoo. A draft template named "Event Reminder" is displayed, intended for a "Demo WhatsApp Account". The template details include:

- Name: Event Reminder
- Account: Demo WhatsApp Account
- Applies to: Event Registration
- Phone Field: Phone
- Category: Utility
- Users: Accessible to all Users
- Template Name: event_reminder
- Language: English
- Header Type: Location
- Footer Message: Write 'stop' to stop receiving messages

The message body contains placeholders and a footer message.

The screenshot shows a list of WhatsApp templates in Odoo. The columns are Name, Applies to, Created by, and Status. The list includes:

- Sale Order Transfer OdooBot Draft
- Referral S... Referral Li... OdooBot Draft
- Payment ... Contact OdooBot Draft
- Sale Order Sales Order OdooBot Draft
- POS Recie... Point of S... OdooBot Draft
- Point of S... Point of S... OdooBot Draft
- Delivery C... Transfer OdooBot Draft
- Payment ... Payment OdooBot Draft
- Invoice Journal En... OdooBot Draft
- Payment L... Generate ... OdooBot Draft
- Event Ticket Event Regi... OdooBot Draft
- Event Re... Event Regi... OdooBot Draft

Senden und Empfangen von WhatsApp-Nachrichten direkt aus Odoo über eine integrierte Benutzeroberfläche.



Automatisierte Nachrichten wie Benachrichtigungen, Erinnerungen, Auftragsbestätigungen oder Termine über Odoo-Workflows und vordefinierte Templates.



Integriertes CRM für eine ganzheitliche Verwaltung der Kundenbeziehungen.



Schnellantworten mit vordefinierten Nachrichten und automatischen Antworten zur Verbesserung der Reaktionszeiten im Kundenservice.



Tracking und Reporting von Konversationen sowie Statistiken zur Nutzung des WhatsApp-Kanals in Marketing- und Vertriebskampagnen.



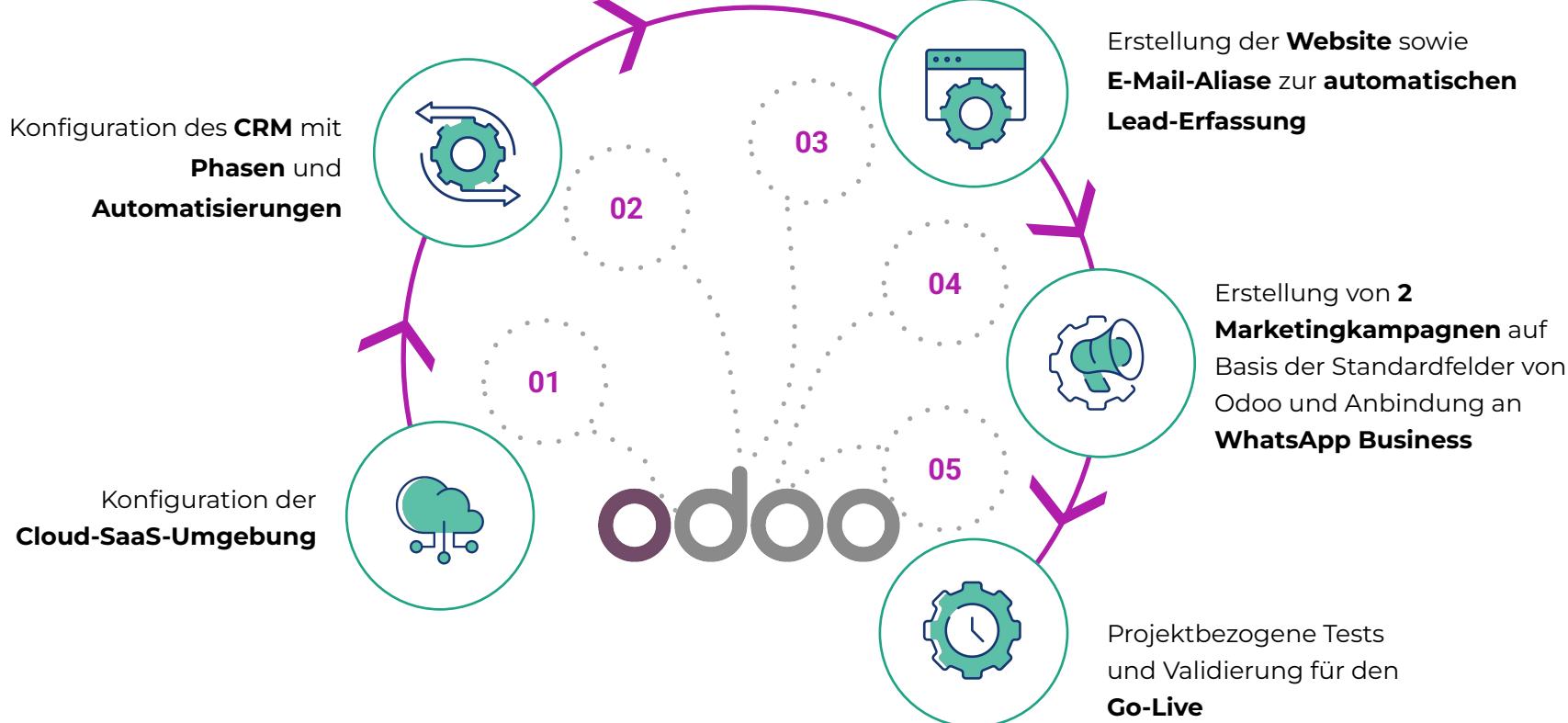
Sicherheit, Datenschutz und Einhaltung der geltenden Datenschutzvorschriften.





Projekt **ANGEBOT**

Das Projekt mit Rapsodoo





Leistungs- & Kostenübersicht

Leistungs- & Kostenübersicht

Projekt

Leistung

- CRM-Konfiguration
- Erstellung der Website mit Formularen zur automatischen Lead-Erstellung
- Konfiguration von 2 Marketingkampagnen
- Konfiguration von WhatsApp Business
- Schulung mit insgesamt 8 Stunden
- PDF-Guides für Super-User
- „Schlüsselfertiges“ Projekt

Driver/ Kennzahlen

Einmalige
Gebühr

6.700,00 €

Implementierungs -kosten

Leistungs- & Kostenübersicht - OPEX

Odoo-Lizenzierung + Cloud *

Leistung

- Odoo-Lizenzen (10 Benutzer)
- Odoo.sh Cloud (1 Arbeiter – 60 GB Speicher)
- Produktion und Test

Driver/ Kennzahlen

Verpflichtung
1 Jahr

Implementierungs-kosten

3.000 €
(10 Benutzer +
Odoo.sh)

Support Assistenz- & Wartungsservice

Leistung

- Funktionaler und technischer Support bis zu maximal 12 Stunden

Driver/ Kennzahlen

Implementierungs-kosten

1.700,00 €



Danke

Mario Pitingolo

Rapsodoo CEO & Co-Founder
mario.pitingolo@rapsodoo.com
