



---

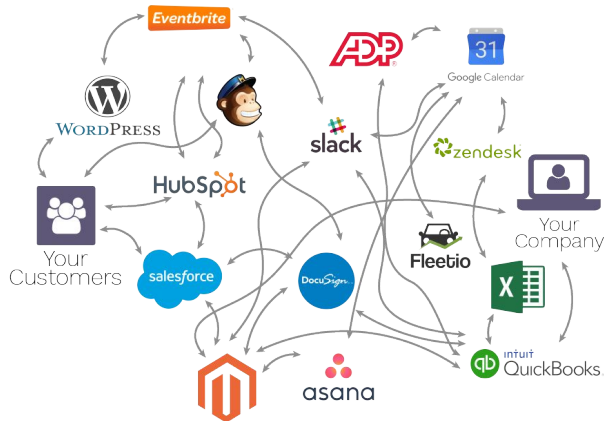
Rapsodoo  
**Lead & Web** Pack

CRM  
Sitio Web  
Marketing

---

# ¿Por qué odoo?

*De software stand-alone*



*A solución All-in-one*



Simplifica tus procesos con

# odoo

---

Con el paquete CRM, Website & Marketing de Rapsodoo, transformas la gestión de contactos, la presencia online y las actividades promocionales en un ecosistema digital único, fluido y eficiente.

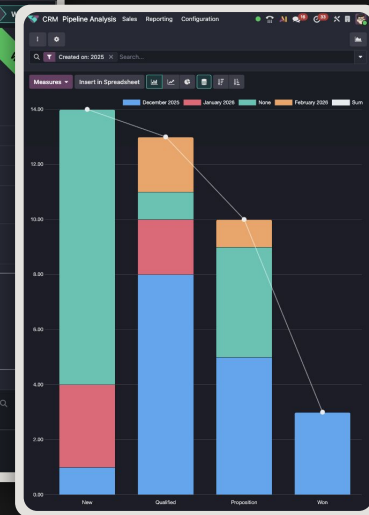
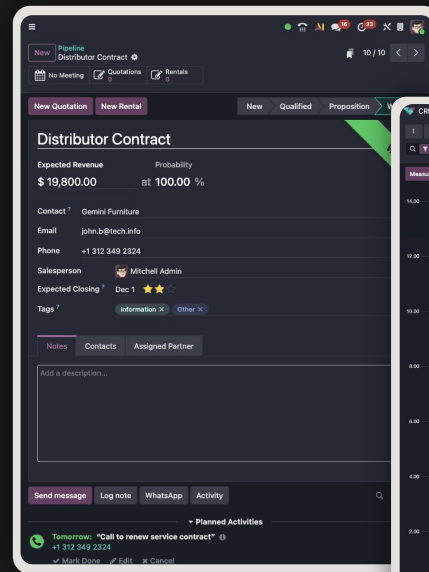
Gracias a la plataforma Odoo, toda la información está conectada: desde el primer contacto en el sitio web hasta la conversión en cliente. Todo el proceso es transparente, medible y automatizado

# Rapsodoo Lead & Web Pack



# CRM

**R**  
RAPSDOO



**Interfaz de usuario** moderna y mobile-friendly, con filtros inteligentes para una visión clara de las actividades comerciales.



**Gestión del pipeline de oportunidades** mediante drag & drop y funcionalidades avanzadas.



**Plantillas eficaces** que reducen tareas de bajo valor añadido y optimizan los tiempos operativos.



**Análisis de oportunidades** con filtros avanzados, agrupaciones y menús desplegables.



**Tablero CRM** para visualizar de un solo vistazo los KPI de todo el equipo comercial.



**Los leads entrantes** se generan automáticamente a partir de correos electrónicos, visitas al sitio web y formularios online.



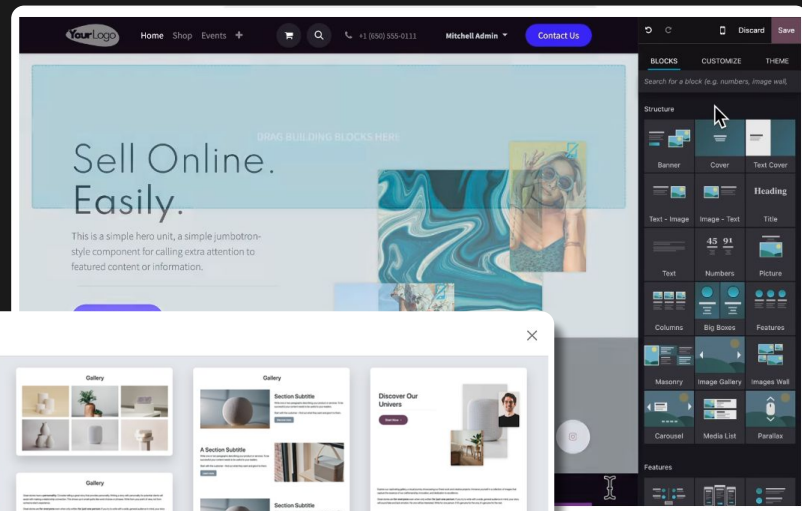
**Gestión de actividades,** plazos y recordatorios con asignación directa a los colaboradores.



**Dashboards** predefinidos o personalizados gracias a un avanzado sistema de reporting, listos para compartir con el equipo.



**Análisis de clientes** potenciales para evaluar el **ROI** de las campañas de marketing.



**Editor Drag & Drop** para personalizar el sitio web de forma rápida e intuitiva.



**Diseño responsive**, optimizado para todos los dispositivos, incluidos smartphones y tablets.



**Funcionalidades SEO integradas** para mejorar la visibilidad en los motores de búsqueda.



**Blog y foro** para crear contenidos interactivos y aumentar el engagement.



**Form Builder** para crear formularios personalizados y recopilar datos de los visitantes.

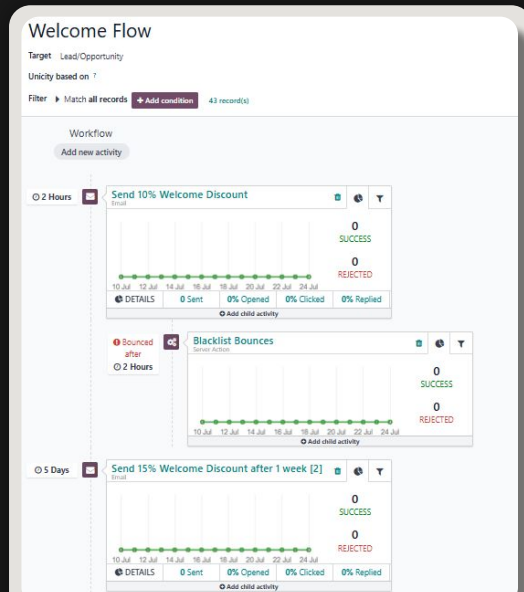


**Análisis y reporting** con monitorización del rendimiento del sitio mediante herramientas analíticas integradas.



**Integración** con otros módulos Odoo como CRM, Marketing, Ventas y más, para una experiencia digital totalmente integrada.





**Email Marketing** para crear campañas profesionales con editor drag & drop y plantillas personalizables.



**Marketing Automation** para diseñar flujos automatizados y enviar mensajes personalizados según el comportamiento del usuario.



**WhatsApp Marketing** para el envío automático de plantillas preconfiguradas dentro de flujos de automatización.



**Segmentación** avanzada mediante filtros dinámicos basados en datos de CRM, ventas y comportamiento online.



**Seguimiento y análisis** en tiempo real del rendimiento de las campañas (aperturas, clics y conversiones).



**Integración** con otros módulos Odoo como CRM, Ventas, Website y eCommerce para una estrategia omnicanal.



# WhatsApp



WhatsApp Templates

New WhatsApp Template  
Event Reminder (Demo WhatsApp Account) 12 / 13

Messages 0

Submit for Approval Preview Draft Pending Approved

Name  
**Event Reminder**

Account Demo WhatsApp Account

Applies to Event Registration

Phone Field Phone

Category ? Utility

Users Accessible to all Users

Template Name event\_reminder

Language English

Header Type Location

Footer Message Write 'stop' to stop receiving messages

Body Buttons Variables

Hi {{(1)}},

As a reminder, \*{{(2)}}\* by \*{{(3)}}\* is approaching: \*{{(4)}}\* in \*{{(5)}}\*.

For more info {{(6)}}

See you there.

Send message Log note WhatsApp

WhatsApp Temp...

New

Name	Applies to	Created by	Status
Sale Orde...	Transfer	OdooBot	Draft
Referral S...	Referral L...	OdooBot	Draft
Payment ...	Contact	OdooBot	Draft
Sale Order	Sales Order	OdooBot	Draft
POS Recel...	Point of S...	OdooBot	Draft
Point of S...	Point of S...	OdooBot	Draft
Delivery C...	Transfer	OdooBot	Draft
Payment ...	Payment	OdooBot	Draft
Invoice	Journal En...	OdooBot	Draft
Payment L...	Generate ...	OdooBot	Draft
Event Ticket	Event Regi...	OdooBot	Draft
Event Re...	Event Regi...	OdooBot	Draft



**Envío y recepción de mensajes** de WhatsApp directamente desde Odoo a través de una interfaz integrada.



**Automatización de mensajes:** notificaciones, recordatorios, confirmaciones de pedidos o citas mediante flujos Odoo y plantillas predefinidas.



**CRM integrado** para una gestión completa de la relación con el cliente.



**Respuestas rápidas** mediante mensajes predefinidos y respuestas automáticas para mejorar la atención al cliente.



**Seguimiento y reporting** de conversaciones y estadísticas de uso del canal WhatsApp en marketing y ventas.



**Seguridad**, privacidad y cumplimiento de la normativa de protección de datos.



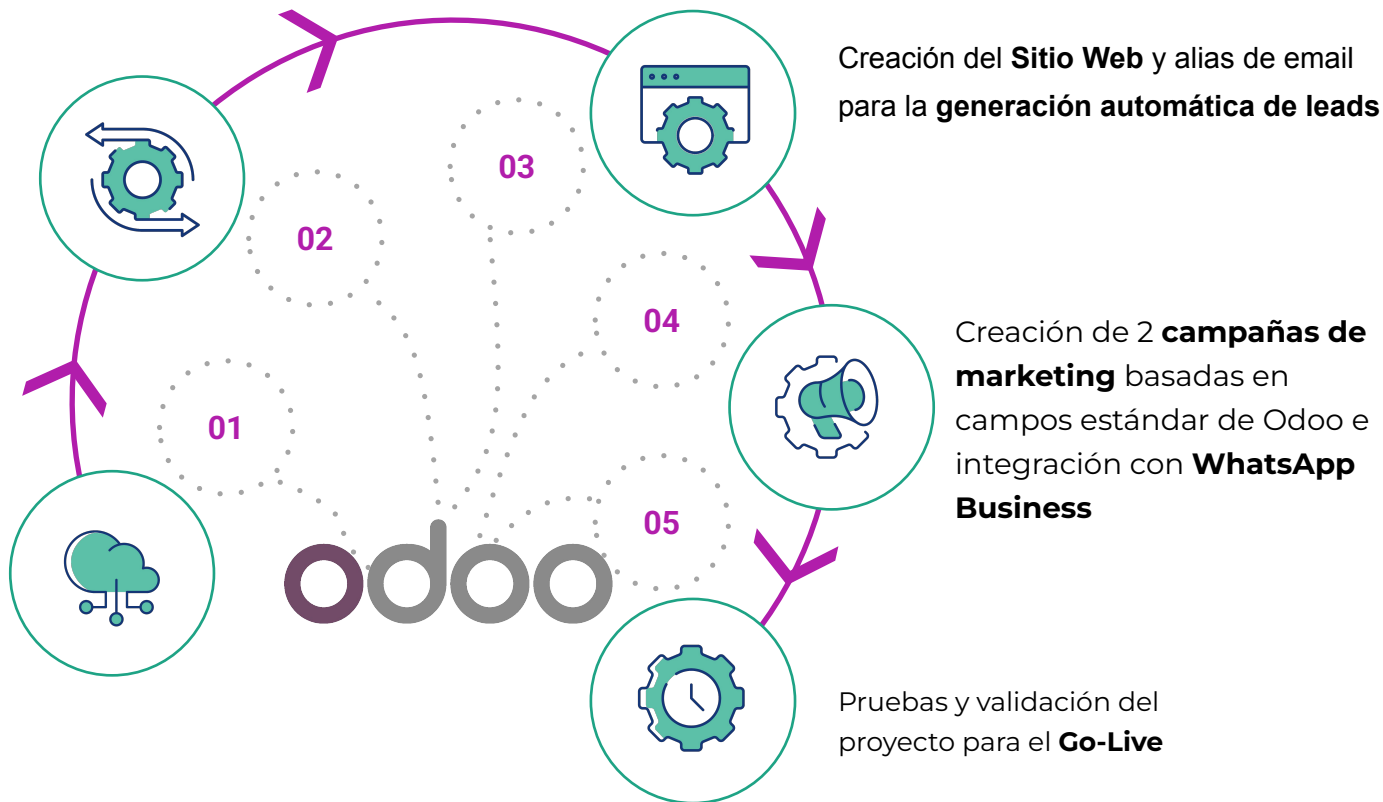
# Propuesta de Proyecto



# El proyecto con Rapsodoo

Configuración del **CRM**, con **fases y automatizaciones**

Configuración del entorno **Cloud SaaS**





# Economics

## Proyecto

### Actividad

- Configuración de CRM
- Creación de sitio web con formulario automático de generación de leads
- Configuración de 2 campañas de marketing
- Configuración de WhatsApp Business
- Capacitación de 8 horas
- Guías en PDF para superusuarios
- Proyecto "llave en mano"

### Impulsores / métricas

Tarifa única

### Costos de implementación

€ 6.700,00

# Economics - OPEX

## Licencias + Odoo + Cloud\*

### Actividad

- Licencias de Odoo (10 usuarios)
- Odoo.sh Cloud (1 trabajador - 60 GB de espacio)
- Producción y pruebas

### Impulsores/ métricas

Compromiso de  
**1 año**

### Detalles de costos

**3k**  
(10 usuarios +  
Odoo.sh)

## Soporte Servicio de Asistencia y Mantenimiento

### Actividad

- Soporte funcional y técnico hasta 12 horas

### Impulsores/ métricas

### Detalles de costos

**€ 1.700,00**



# Gracias

**Mario Pitingolo**

Rapsodoo CEO & Co-Founder  
[mario.pitingolo@rapsodoo.com](mailto:mario.pitingolo@rapsodoo.com)

---