



---

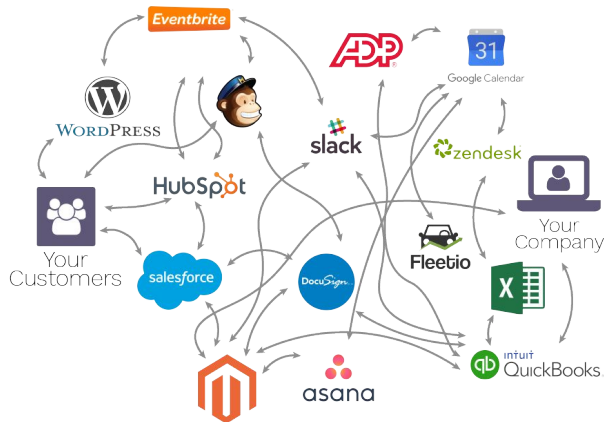
Rapsodoo  
**Lead & Web** Pack

CRM  
Website  
Marketing

---

# Perchè odoo

*Da software stand-alone*



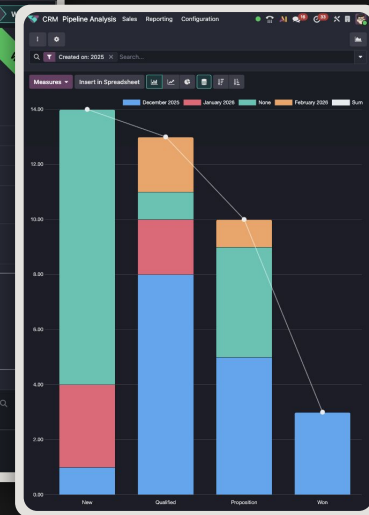
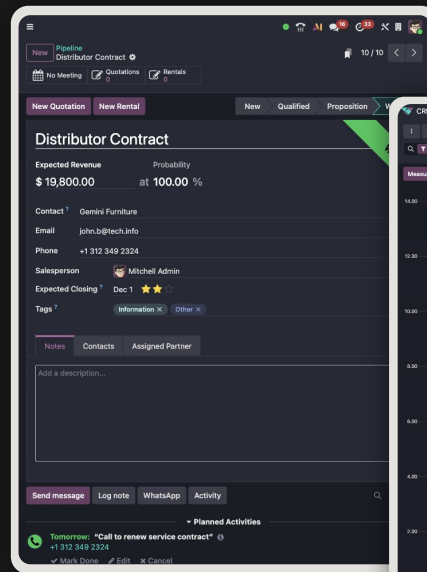
*A soluzione All-in-one*



Semplifica  
il flusso con

# odoo

Con il pacchetto **CRM, Website & Marketing** di Rapsodoo, trasformi la **gestione dei contatti**, la **presenza online** e le **attività promozionali** in un **unico ecosistema digitale fluido ed efficiente**. Grazie alla piattaforma Odoo, ogni informazione è connessa: dal primo contatto sul sito fino alla conversione in cliente, tutto avviene in modo **trasparente, misurabile e automatizzato**.



**Interfaccia utente moderna e mobile friendly** con filtri intelligenti per avere una panoramica migliore delle attività di vendita.



**La pipeline delle opportunità** può essere gestita trascinando e rilasciando gli elementi e molto altro ancora.



**Template efficaci** che consentono di ridurre le attività a basso valore aggiunto, riducendo i tempi operativi.



**Analisi delle opportunità** con filtri avanzati, raggruppamenti, menu a cascata, ecc.



**Bacheca CRM** per visualizzare a colpo d'occhio i KPI di tutto il team di vendite.



**I Leads in entrata** vengono creati direttamente dopo l'invio di e-mail, visite del sito web, compilazione form online.



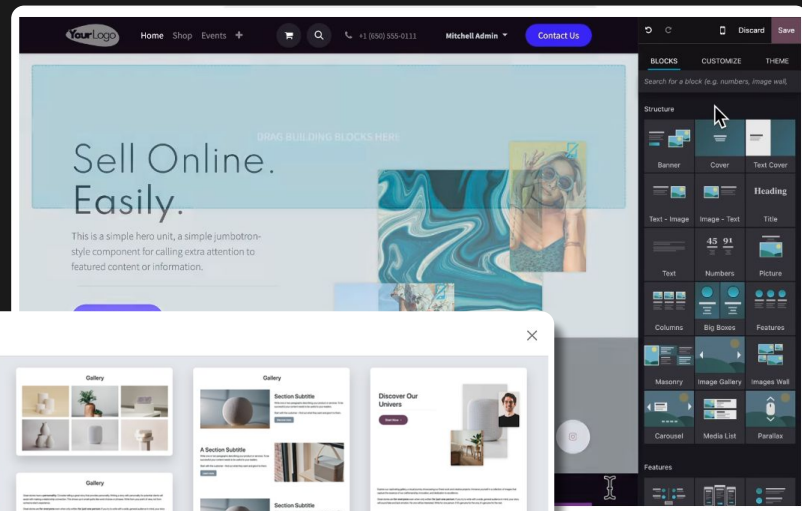
**Gestione delle attività, scadenze, reminder** con assegnazione diretta ai collaboratori.



**Dashboard predefinite o personalizzate** grazie ad un avanzato sistema di creazione di resoconti, pronte per essere condivise con il team.



**Analisi dei potenziali clienti** per valutare il ritorno sugli investimenti (ROI) delle tue campagne di marketing.



**Editor Drag & Drop** per personalizzare il sito web con semplici operazioni di trascinamento.



**Design Responsive** che consente ai siti web di essere ottimizzati per tutti i dispositivi, inclusi smartphone e tablet.



**Funzionalità SEO Integrate** per migliorare la visibilità sui motori di ricerca.



**Blog e Forum** che consentono di creare contenuti interattivi per coinvolgere i visitatori.



**Form Builder per creare moduli personalizzati** per raccogliere informazioni dai visitatori.

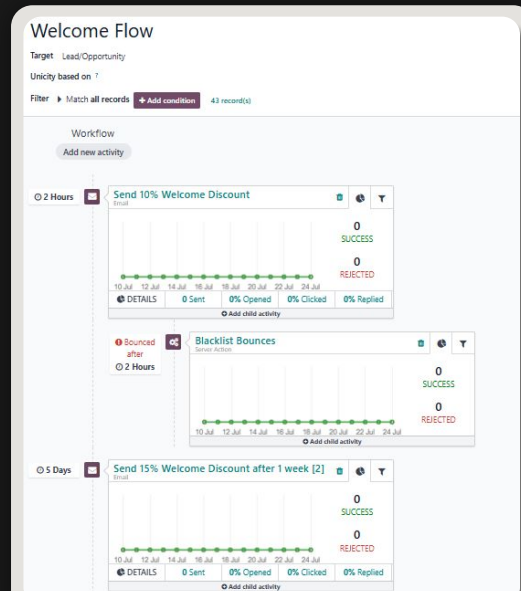


**Analisi e Reportistica con monitoraggio** delle prestazioni del sito con strumenti analitici integrati.



**Integrazione con Altri Moduli Odoo** come CRM, Marketing, Vendite e altri moduli Odoo per un'esperienza unificata.





**Email Marketing** per creare campagne email professionali con editor drag & drop e modelli personalizzabili.



**Automazione del Marketing** per realizzare flussi automatizzati per inviare messaggi personalizzati in base al comportamento degli utenti.



**Whatsapp Marketing** per l'invio automatico di template preimpostati all'interno di flussi di marketing automation.



**Segmentazione Avanzata** grazie a filtri dinamici basati su dati CRM, vendite e comportamento online.



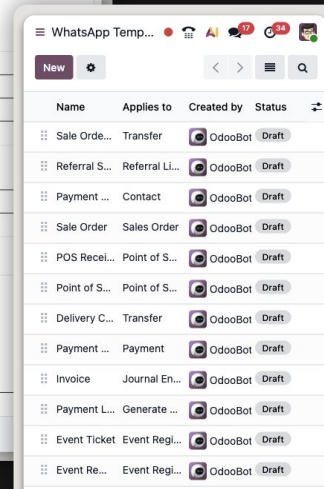
**Tracciamento e Analisi in tempo reale** delle performance delle campagne (tassi di apertura, clic, conversioni).



**Integrazione con Altri Moduli Odoo** come CRM, Vendite, Website, E-commerce e altro per una strategia marketing omnicanale.



# WhatsApp



Name	Applies to	Created by	Status
Sale Orde...	Transfer	OdooBot	Draft
Referral S...	Referral L...	OdooBot	Draft
Payment ...	Contact	OdooBot	Draft
Sale Order	Sales Order	OdooBot	Draft
POS Recel...	Point of S...	OdooBot	Draft
Point of S...	Point of S...	OdooBot	Draft
Delivery C...	Transfer	OdooBot	Draft
Payment ...	Payment	OdooBot	Draft
Invoice	Journal En...	OdooBot	Draft
Payment L...	Generate ...	OdooBot	Draft
Event Ticket	Event Regi...	OdooBot	Draft
Event Re...	Event Regi...	OdooBot	Draft



**Invio e ricezione di messaggi WhatsApp** direttamente da Odoo, tramite interfaccia integrata.



**Automazione Messaggi** come notifiche, promemoria, conferme d'ordine o appuntamenti tramite flussi Odoo e template preimpostati.



**CRM Integrato** per una gestione completa della relazione con il cliente.



**Risposte Veloci** utilizzando messaggi predefiniti e risposte automatiche per migliorare la reattività del servizio clienti.



**Tracciamento e Report delle conversazioni e statistiche** sull'uso del canale WhatsApp nelle campagne marketing e vendite.



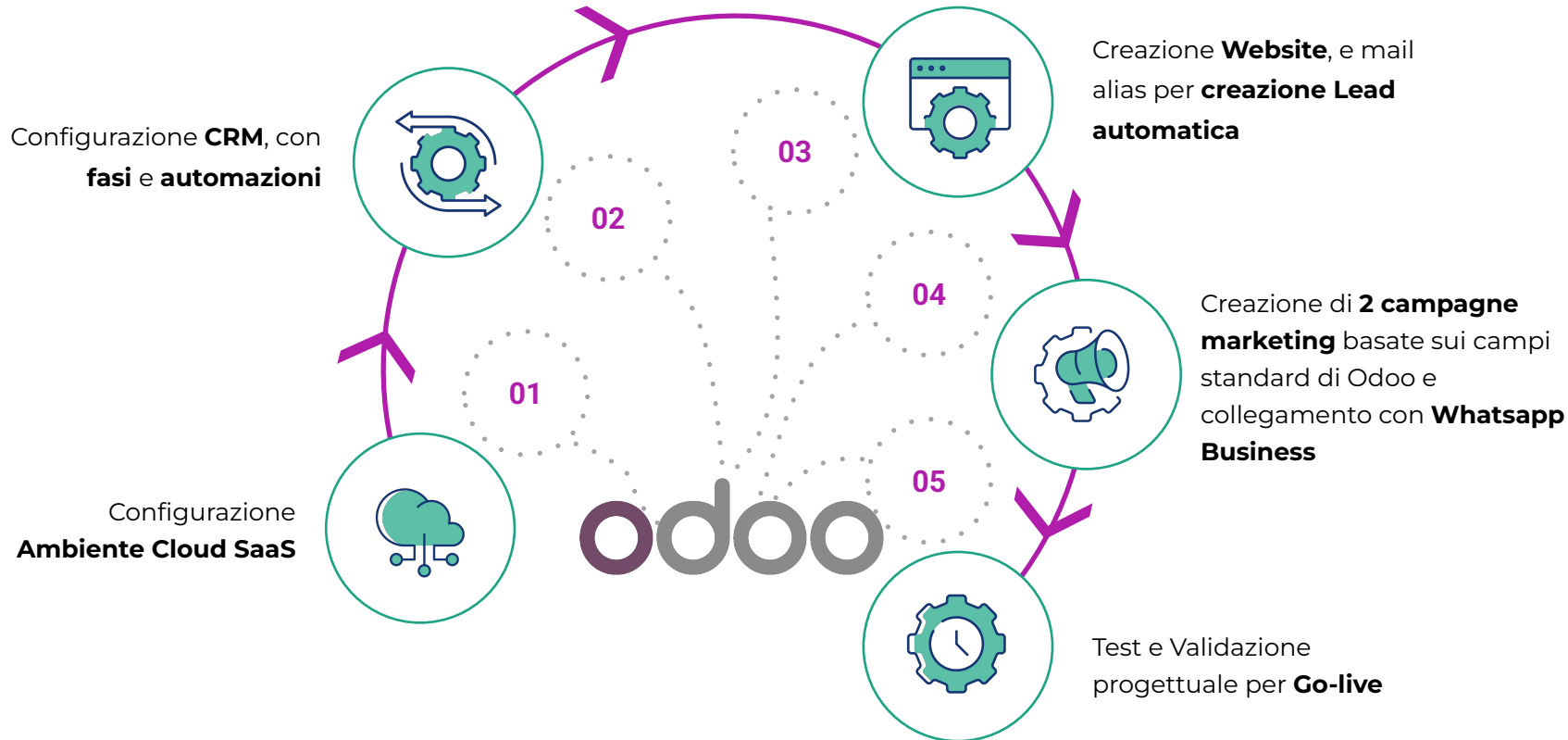
**Sicurezza, Privacy**, conformità alle normative sulla protezione dei dati.



# Project **PROPOSAL**



# Il progetto con **Rapsodoo**





# Economics

## Progetto

### Activity

- Configurazione CRM
- Creazione Website con form di creazione lead automatica
- Configurazione di 2 campagne marketing
- Configurazione Whatsapp Business
- Formazione per un totale di 8 ore
- Guide in pdf per i super utenti
- Progetto "chiavi in mano"

### Drivers/metrics

One-off fee

### Activity

€ 6.700,00

# Economics - OPEX

## Odoo Licensing + Cloud \*

### Activity

- Licenze Odoo (10 Utenti)
- Cloud Odoo.sh (1 worker - Spazio 60 Gb)
- Produzione e Test

### Drivers/metrics

**1 Year**  
Commitment

### Implementation costs

**3k**  
(10 Users +  
Odoo.sh)

## Support Assistance & Maintenance Service

### Activity

- Supporto funzionale e tecnico fino ad un massimo di 12 ore

### Drivers/metrics

### Implementation costs

**€ 1.700,00**



# Grazie

**Mario Pitingolo**

Rapsodoo CEO & Co-Founder  
[mario.pitingolo@rapsodoo.com](mailto:mario.pitingolo@rapsodoo.com)

---