



---

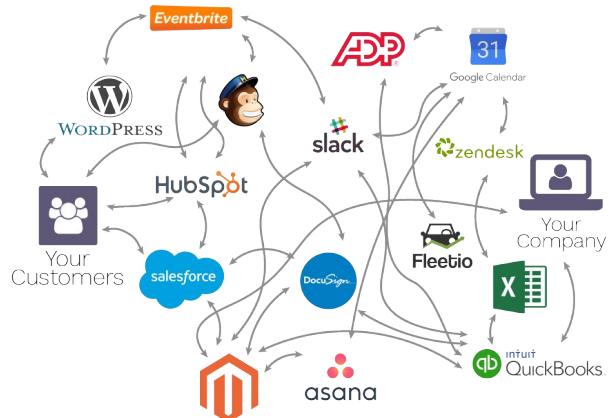
Rapsodoo  
**Lead & Web Pack**

**CRM**  
**Website**  
**Marketing**

---

# Perchè odoo

Da software stand-alone



A soluzione All-in-one





Semplifica  
il flusso con

**odoo**

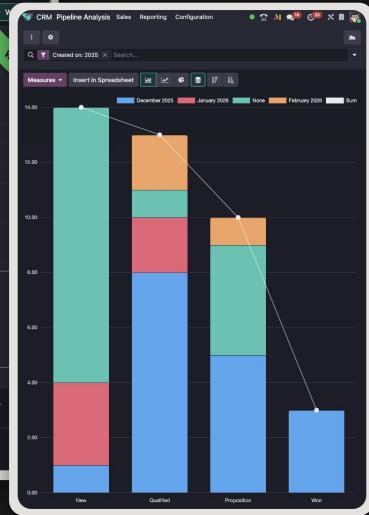
---

Con il pacchetto **CRM, Website & Marketing** di Rapsodoo, trasformi la **gestione dei contatti**, la **presenza online** e le **attività promozionali** in un **unico ecosistema digitale fluido ed efficiente**. Grazie alla piattaforma Odoo, ogni informazione è connessa: dal primo contatto sul sito fino alla conversione in cliente, tutto avviene in modo **trasparente, misurabile e automatizzato**.

# Rapsodoo Lead & Web Pack



# CRM



**Interfaccia utente moderna e mobile friendly** con filtri intelligenti per avere una panoramica migliore delle attività di vendita.



**La pipeline delle opportunità** può essere gestita trascinando e rilasciando gli elementi e molto altro ancora.



**Template efficaci** che consentono di ridurre le attività a basso valore aggiunto, riducendo i tempi operativi.



**Analisi delle opportunità** con filtri avanzati, raggruppamenti, menu a cascata, ecc.



**I Leads in entrata** vengono creati direttamente dopo l'invio di e-mail, visite del sito web, compilazione form online.



**Gestione delle attività, scadenze, reminder** con assegnazione diretta ai collaboratori.



**Dashboard predefinite o personalizzate** grazie ad un avanzato sistema di creazione di resoconti, pronte per essere condivise con il team.

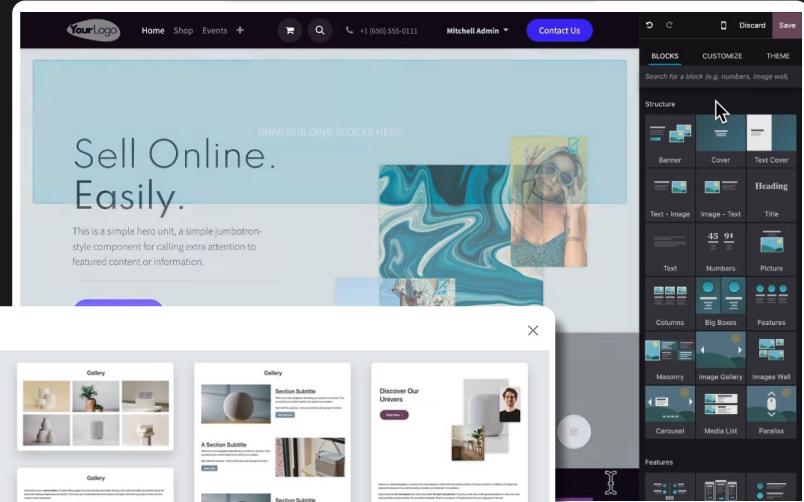


**Analisi dei potenziali clienti** per valutare il ritorno sugli investimenti (ROI) delle tue campagne di marketing.





# Website



**Editor Drag & Drop** per personalizzare il sito web con semplici operazioni di trascinamento.



**Design Responsive** che consente ai siti web di essere ottimizzati per tutti i dispositivi, inclusi smartphone e tablet.



**Funzionalità SEO Integrate** per migliorare la visibilità sui motori di ricerca.



**Form Builder** per creare moduli personalizzati per raccogliere informazioni dai visitatori.



**Analisi e Reportistica con monitoraggio** delle prestazioni del sito con strumenti analitici integrati.



**Integrazione con Altri Moduli** Odoo come CRM, Marketing, Vendite e altri moduli Odoo per un'esperienza unificata.





# Marketing



## Welcome Flow

Target: Lead/Opportunity  
Unicity based on: ?  
Filter: Match all records  43 record(s)

Workflow



**Email Marketing** per creare campagne email professionali con editor drag & drop e modelli personalizzabili.



**Automazione del Marketing** per realizzare flussi automatizzati per inviare messaggi personalizzati in base al comportamento degli utenti.



**Segmentazione Avanzata** grazie a filtri dinamici basati su dati CRM, vendite e comportamento online.



**Tracciamento e Analisi in tempo reale** delle performance delle campagne (tassi di apertura, clic, conversioni).



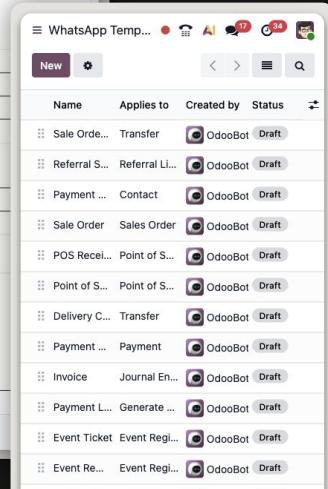
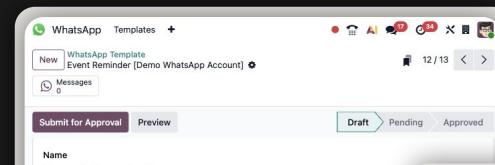
**Whatsapp Marketing** per l'invio automatico di template preimpostati all'interno di flussi di marketing automation.



**Integrazione con Altri Moduli Odoo** come CRM, Vendite, Website, E-commerce e altro per una strategia marketing omnicanale.



# WhatsApp



**Invio e ricezione di messaggi WhatsApp** direttamente da Odoo, tramite interfaccia integrata.



**Automazione Messaggi** come notifiche, promemoria, conferme d'ordine o appuntamenti tramite flussi Odoo e template preimpostati.



**CRM Integrato** per una gestione completa della relazione con il cliente.



**Risposte Veloci** utilizzando messaggi predefiniti e risposte automatiche per migliorare la reattività del servizio clienti.



**Tracciamento e Report delle conversazioni e statistiche** sull'uso del canale WhatsApp nelle campagne marketing e vendite.



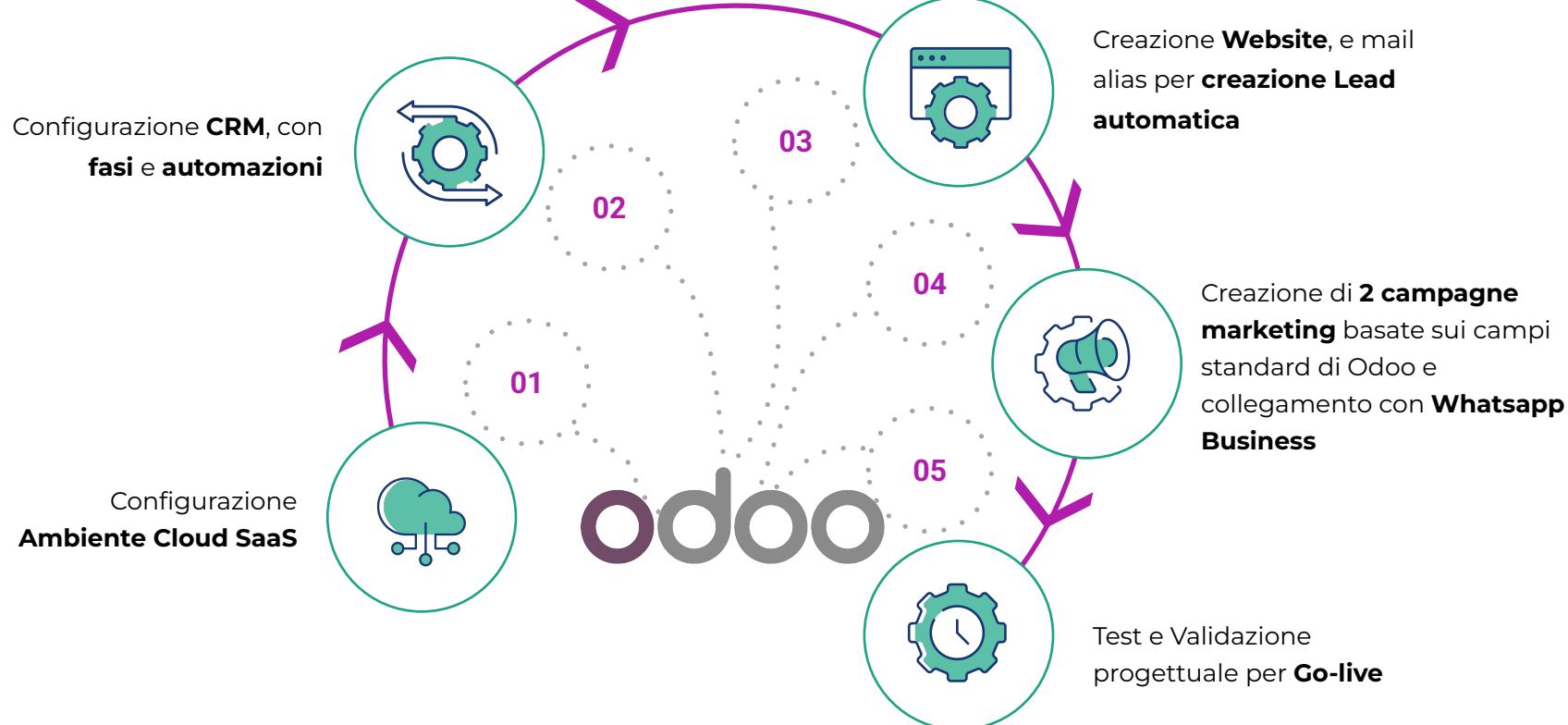
**Sicurezza, Privacy**, conformità alle normative sulla protezione dei dati.





# Project **PROPOSAL**

# Il progetto con Rapsodoo





# Economics

## Progetto

### Activity

- Configurazione CRM
- Creazione Website con form di creazione lead automatica
- Configurazione di 2 campagne marketing
- Configurazione Whatsapp Business
- Formazione per un totale di 8 ore
- Guide in pdf per i super utenti
- Progetto "chiavi in mano"

### Drivers/metrics

One-off fee

### Activity

€ 6.700,00

# Economics - OPEX

## Odoo Licensing\* + Cloud

### Activity

- Licenze Odoo (10 Utenti)
- Cloud Odoo.sh (1 worker - Spazio 60 Gb)
- Produzione e Test

### Drivers/metrics

**1 Year**

Commitment

### Implementation costs

**3k**

(10 Users + Odoo.sh)

## Support Assistance & Maintenance Service

### Activity

- Supporto funzionale e tecnico fino ad un massimo di 12 ore

### Drivers/metrics

### Implementation costs

**€ 1.700,00**



# Grazie

**Mario Pitingolo**

Rapsodoo CEO & Co-Founder  
mario.pitingolo@rapsodoo.com

---